

Angebotskalkulation. Planung. Abrechnung.

Mehr Wettbewerb im europäischen Energiemarkt

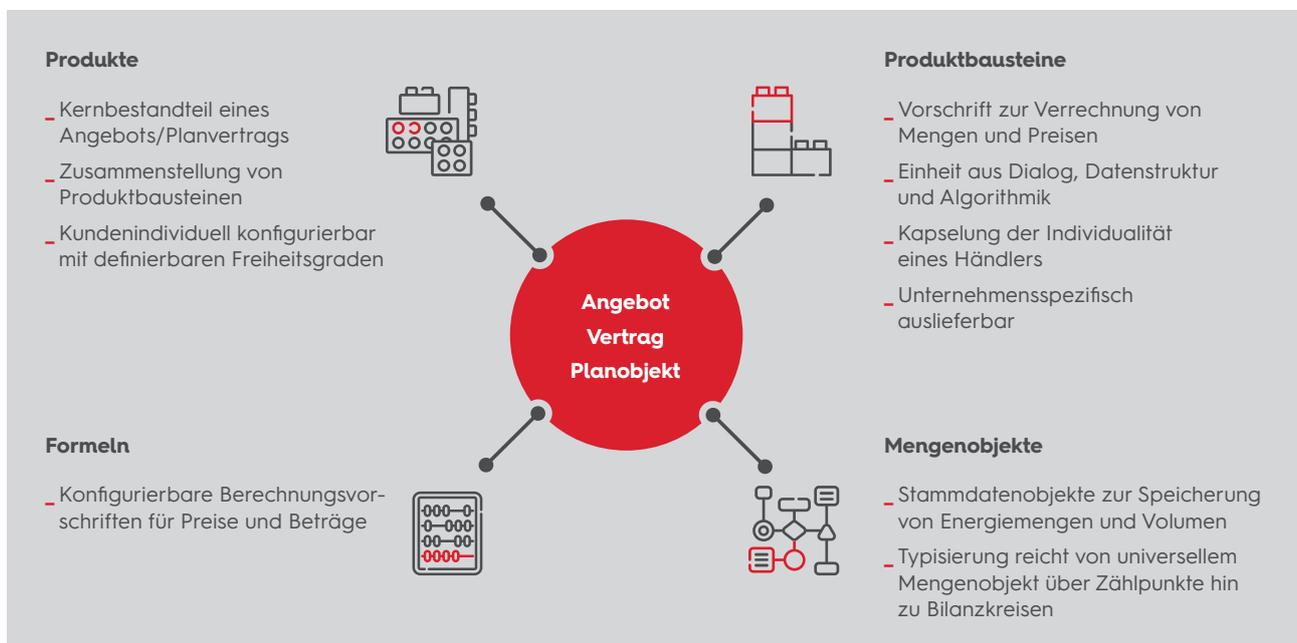
Das Modul ENER-GX Sales ist ausgerichtet auf die Bedürfnisse europäischer Energiehändler und -lieferanten. Resultierend aus der langjährigen Energiemarkterfahrung von Sopra Steria vereint ENER-GX Sales Angebotskalkulation, Planung und Abrechnung in einem System.

- Flexible Produktmodellierung
- Individuell konfigurierbare Standardsoftware
- Hohe Prozessautomatisierung
- Ausgezeichnetes Prozess- und Beratungs-Know-how

Eine Lösung für Strom- und Gashändler

ENER-GX Sales wurde als eine integrierte **Multi-Commodity-Lösung** entworfen und unterstützt die Prozesse Angebotskalkulation, Abrechnung und Absatzplanung für beliebige Commodities, darunter natürlich **Strom und Gas**. Die leistungsstarke **Zeitreihenverwaltung** unterstützt jede am Markt benötigte Granularität, von 10 min und 15 min über 1 h bis hin zu Monats-, Quartals- und Jahreswerten. Marktübliche Funktionalitäten stehen zur Verfügung, wie z. B. die Verwaltung von Strom- und Gas-**Börsenprodukten**, eine **Angebotszerlegung** oder die **Fixierung von Preisen** im Rahmen der Vertragsbewirtschaftung und einer automatischen **Residualmengenberechnung**.

ENER-GX Sales verfügt über ein leistungsstarkes und flexibel ausprägbares Prozess-Monitoring, mit dessen übersichtlichem **Dashboard** alle Prozesse auf einen Blick überwacht werden können. Für detailliertere Informationen kann sich der Nutzer mittels **Drill-Down** durch die Auswertungen bewegen.



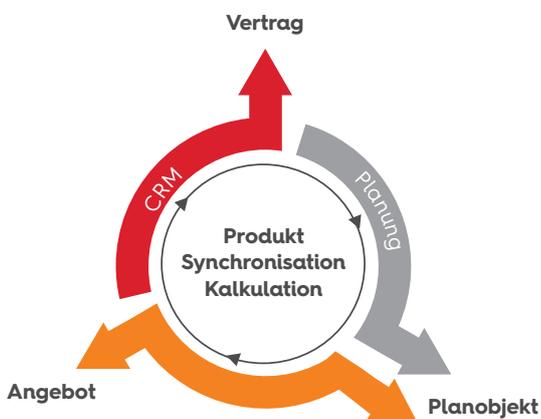
Integrierende Lösung ENER-GX Sales

Angebotskalkulation

Nutzen Sie ENER-GX Sales mit seiner fachlichen Architektur als zukunftsweisendes System für den europäischen Markt. In der Angebotskalkulation sind Sie hochflexibel bei der Abbildung verschiedenster Produkte.

So profitieren Sie von der Angebotskalkulation mit ENER-GX Sales:

- Modellierung komplexer Preisstellungen
- Integration in Ihr CRM-System
- Erstellung von Kurzindikationen
- Automatisierte Überführung von Angeboten in Abrechnungsverträge und Planobjekte
- Kalkulation des Deckungsbeitrags monatlich oder über die gesamte Vertragslaufzeit
- Erstellung von Angebotsprognosen
- Anbindung externer Pricing-Module



Planung

Kombinieren Sie mit ENER-GX Sales Vertriebs- und Abrechnungsprozesse und eröffnen Sie sich so neue Handlungsfelder in der Mengen-, Umsatz- und Margenplanung. Der Datenbestand aus einer unterstützten Bottom-up-Planung ist direkt verbunden mit Angebotslegung und Abrechnung. Entscheiden Sie flexibel, welche dieser Daten Sie zur weiteren Betrachtung heranziehen.

So profitieren Sie von der Planung mit ENER-GX Sales:

- Mengen-, Umsatz- und Margenplanung
- Autonome Planwelten durch Versionierung
- Szenario-basierte Planwelten und Simulationen
- Plandatenexport für die Unternehmensplanung
- Verwendung spezifischer Objekte für geplante Zugänge und zu erwartende Abgänge
- Retrograde Simulation von Szenarien bei bekannten Kostenblöcken

Abrechnung

Transferieren Sie automatisiert alle Informationen aus Ihrem Angebots- in den Abrechnungsprozess und rechnen Sie verschiedenste Produktkonstrukte ab.

So profitieren Sie von der Abrechnung mit ENER-GX Sales:

- Unterstützung für produktorientierte Verträge (z. B. Tranchenmodell) sowie individuelle Vertragsmodellierung
- Spezielle Unterstützung von Bündelkunden: Unterstützung mehrstufiger Abrechnungskonstrukte mit Inter-Filial-Kompensation
- Separate Modellierung der Transport- und Lieferkomponenten
- Umfangreiches Zeitreihen- und Zählpunktmanagement für die Verwaltung der Energiemengen
- Preisberechnung mit Anbindung an Marktpreisdatenbank (Tagespreise, TTF, EEX, PFC)
- Mehrwährungs- und Mehrsprachenfähigkeit
- Prozess-Monitoring

Die Integration in ein CRM-System sowie die Synchronisation zwischen den Kernprozessen ermöglichen zudem, zeitnah auf Informationen aus dem Angebotsprozess in der Planung und Abrechnung zurückzugreifen.

ENER-GX Sales bietet Standardschnittstellen zu verschiedensten Systemen:

- CRM-Systeme
- Preisdatenbanken und Pricing Tools
- Buchhaltungssysteme
- Portale
- Portfolio- und Risikomanagement-Systeme
- ...

Als alternatives Betriebsmodell bieten wir Ihnen unsere Software als **Software as a Service**.

ENER-GX Sales Out of the Box ist die schlanke Alternative zu einer hochindividuellen Softwareeinführung. Betreiben Sie ENER-GX Sales Out of the Box klassisch in Ihrem eigenen Rechenzentrum oder bei einem Hosting-Anbieter oder nutzen Sie unsere „Software as a Service“-Lösung.

Unsere Erfahrung für Ihren Erfolg

Sopra Steria als eines der führenden Unternehmen für Management- und IT-Beratung liefert Konzepte, Lösungen und Services für die Unternehmen des Energiemarktes aus einer Hand. GAS-X und ENER-GX sind führende IT-Produkte zur Unterstützung der Kernprozesse für verschiedene Markttrollen im Transport und Handel. Unsere erfahrenen Beraterteams sind in der Lage, Ihre Anforderungen schnell, zielgerichtet und individuell umzusetzen.

gas-x¹®

ener-gx¹®

Über Sopra Steria

Als ein führender europäischer Management- und Technologieberater unterstützt Sopra Steria seine Kunden dabei, die digitale Transformation voranzutreiben und konkrete und nachhaltige Ergebnisse zu erzielen. Sopra Steria bietet mit 45.000 Mitarbeitern in 25 Ländern umfassende End-to-End-Lösungen, die große Unternehmen und Behörden wettbewerbs- und leistungsfähiger machen.

Sopra Steria SE
Hans-Henny-Jahnn-Weg 29
22085 Hamburg
gas-x.de@soprasteria.com
www.gasx.soprasteria.de